

**Vous voulez créer votre cabinet ?
Vous allez intégrer une équipe d'associés ?**

Avec ce parcours, vous êtes armés pour assurer votre nouveau rôle, vous maîtrisez les fondamentaux qui assureront votre succès.

Se former pour trouver sa place

Ce parcours s'adresse aux professionnels qui deviennent associés ou qui créent leur cabinet. Il leur permet de connaître les fondamentaux qui leur permettront de mener leur cabinet au succès, ou de participer à l'évolution du cabinet existant. Nous les formons au management, à la gestion, à la relation entre associés et à la relation client... Nous leur donnons des méthodes et des outils que nous personnalisons ensemble afin qu'ils soient immédiatement opérationnels.

- Objectifs**
- Identifier les différentes fonctions d'un associé
 - Savoir gérer, manager et développer
 - Se positionner face aux associés seniors et aux équipes

Public : Nouveaux associés des cabinets d'expertise comptable

Résultat attendu Les nouveaux associés sont armés pour assumer leur nouveau rôle. Ils ont identifié leurs fonctions et savent gérer leur temps entre dossiers clients et management du cabinet.

→ Modules au choix

- Identifier ses points forts – Être légitime 2 heures
- Définir ses objectifs – Rédiger sa fiche de fonctions au sein du cabinet 2 heures
- Savoir trouver sa place au sein de l'équipe de direction et avec les associés seniors 2 heures
- Se positionner face à l'équipe 2 heures
- Gérer son temps 4 heures
- La gestion de projets (plan d'actions d'amélioration du cabinet – mise en œuvre – suivi) 2 heures
- Développer son leadership 2 heures
- Coaching personnel du dirigeant (3 séances d'1heure 30) 4 heures 30

Sur La base d'un parcours de 10 h : 2 570 €